



Die Imholz Autohaus AG in Cham steht seit Generationen für Tradition und Innovation. Was als familiengeführter Betrieb begann, hat sich zu einem führenden Mehrmarkenunternehmen entwickelt. Mit starken Marken wie Peugeot, Ford, Volvo, Isuzu- und Iveco Nutzfahrzeugen bieten wir unseren Kunden eine vielfältige Auswahl an Personen- und Nutzfahrzeugen. Bei uns erlebt der Kunde eine Rundum-Betreuung – von A bis Z – mit höchster Qualität in den Bereichen Verkauf und After Sales. Die Kundenzufriedenheit hat für uns oberste Priorität! Wenn auch du auf Qualität, Fortschritt und erstklassigen Service setzt, sollten wir uns unbedingt kennenlernen!

Gemeinsam Ziele erreichen – Werde unser/e Iveco-/Nutzfahrzeug-Verkaufsberater/in

Du liebst Herausforderungen und willst mit einem engagierten Team an ambitionierten Zielen arbeiten? Als **Iveco-/Nutzfahrzeug-Verkaufsberater/in** bist du die erste Ansprechperson für unsere Kunden und begleitest sie mit Leidenschaft und Know-how bei der Wahl ihrer idealen Transportlösung.

Deine Aufgaben:

- Beratung und Verkauf von Nutzfahrzeugen der Marke Iveco.
- Betreuung und Ausbau unseres Kundenstamms mit Herzblut und Engagement.
- Teilnahme an internen und externen Events zur Kundenbindung.
- Präsentation unserer Fahrzeuge in erstklassigem Zustand.

Das bringst du mit:

- Erfahrung im Verkauf oder eine technische/kaufmännische Ausbildung (idealerweise im Automobilbereich).
- Freude am Umgang mit Menschen und eine ausgeprägte Kundenorientierung.
- Motivation, Teamgeist und den Willen, ambitionierte Verkaufsziele zu erreichen.
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen sind ein Plus.

Wir bieten:

- Einen modernen Arbeitsplatz mit einem starken Team.
- Unterstützung bei deiner fachlichen und persönlichen Entwicklung.
- Attraktive Anstellungsbedingungen und spannende Perspektiven.

Bist du bereit, mit uns durchzustarten? Schicke deine Bewerbung mit Foto an Cornelia Steiner: cornelia.steiner@imholz-autohaus.ch